

Sofimac Partners et SGM//ALPI font route ensemble

Publié le [14 janvier 2012](#)

Sofimac Partners apporte 700.000 euros à la société SGM//ALPI via le FCPR JEREMIE INNOVATION 1 et le FIP SOFIMAC PARTICIPATIONS 3. SGM//ALPI fait entrer à son capital SOFIMAC PARTNERS et des investisseurs privés notamment issus du réseau Auvergne Business Angels dans un tour de table de 900 K€ destiné à industrialiser et commercialiser son dispositif de chargement et de déchargement automatisé dans le domaine du transport de marchandises.

Ces nouveaux investisseurs viennent compléter l'actionnariat de la société SGM//ALPI déjà composé principalement du fondateur et actionnaire majoritaire, Thierry GACHET, le reste du capital étant détenu par des investisseurs personnes physiques.

SGM//ALPI : une solution innovante au principe relativement simple SGM//ALPI, société créée en 2006 et basée à Clermont-Ferrand, est le fruit de 5 ans de R&D et de 2 ans de maturation de la stratégie. En phase de lancement commercial, la société s'apprête à renforcer son équipe afin d'étoffer sa force commerciale et le support technique.

Positionnée sur un secteur porteur et dynamique, la technologie de SGM//ALPI revêt une position stratégique dans les domaines du transport de marchandises. La technologie de SGM//ALPI, malgré sa simplicité de mise en oeuvre repose sur une innovation brevetée et 100% opérationnelle. Comme le souligne Thierry GACHET, Président de SGM//ALPI : « Les « TMG » (Tapis-Mobile-Glissant) de la société SGM//ALPI, sont issus d'une amélioration des bandes transporteuses existantes dans l'industrie. Bandes transporteuses que l'on retrouve depuis les caisses de nos supers marchés, jusqu'aux transports par bandes en activité dans toutes les carrières en exploitation dans le monde et supportant des dizaines de tonnes!... »

Cet éventail de bandes transporteuses valide une gamme complète de « TMG » destinés aux nouveaux procédés de chargements et de déchargements automatisés proposés par la société SGM//ALPI pour transports routiers et ferroviaires.

En effet, aujourd'hui la société SGM//ALPI propose une gamme de ses textiles « TMG » allant de 10 à 63 tonnes, pour plus de 3000 mouvements.

L'avantage de ce nouveau mode de chargement automatisé est évident. Les remorques et les quais des utilisateurs demeurent en l'état et peuvent à tout moment redevenir des quais et des remorques standards. Ce qui procure aux utilisateurs une grande souplesse et polyvalence de leurs matériels déjà sur site.

C'est d'ailleurs sur cet aspect que la société SGM//ALPI communique en parlant des « 4 P » de ses solutions :

- Prix ;
- Poids ;
- Puissance ;
- Polyvalence.

Aux « 4 P » vient se rajouter de manière évidente et naturelle un « S » pour :

- Simplicité.

Avec cette nouvelle technologie la société SGM//ALPI développe ses systèmes pour :

- Dans un premier temps, les liaisons de type « navettes » (inter/sites) pour toutes les entreprises souhaitant faire passer leur coût unitaire de chargement et de déchargement traditionnel aujourd'hui supérieur à 60€ à un coût inférieur à 3€

En effet grâce à ce type de manutention une rupture de charge est supprimée. Il est important de noter que cette nouvelle activité proposée par SGM//ALPI s'inscrit dans

un mode économique de développement durable.

- Après cette première phase, dans un deuxième temps, la société SGM//ALPI proposera ses solutions à l'ensemble des acteurs de ce secteur, qu'ils soient :

- Industriels ;
- Logisticiens ;
- Transporteurs.

La société SGM//ALPI est tournée vers l'innovation :

« Dès la fin du premier semestre 2012, notre société SGM//ALPI proposera un nouveau matériel pour les transporteurs.

Il s'agit d'un « Fond Mouvant » pour remorque et porteur totalement indépendant et sans modification du véhicule.

Les flottes de poids lourds pourront, de ce fait, être gérées de manière plus simple et avec une plus grande liberté par leurs propriétaires. Ce matériel est attendu sur le marché par de nombreux transporteurs... »

Comme le précise Yoann RIBAY, Chargé d'affaires de Sofimac Partners :

« Ce financement va permettre à SGM//ALPI de sécuriser son démarrage commercial et industriel. Sofimac Partners, leader de l'opération, accompagne ainsi SGM//ALPI dans le financement de sa stratégie marketing et commerciale et de son renforcement structurel.

Les perspectives de développement sont très importantes et nous sommes convaincus que cet ambitieux projet permettra à SGM//ALPI de devenir un acteur important du monde de la logistique, comme sont devenus indispensables aujourd'hui, les chariots élévateurs et leurs palettes...».

Les partenaires financiers de SGM//ALPI

Investisseurs : Sofimac Partners : Yoann Ribay

Conseil juridique financier : Cabinet Lamaze et Associés : Ambroise de Lamaze

Conseil juridique fondateur : Cabinet FIDAL à Lyon : Céline Arcivos, Edouard Eliard